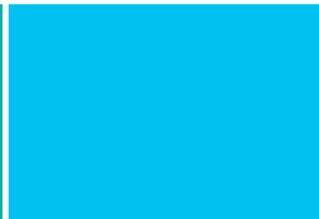
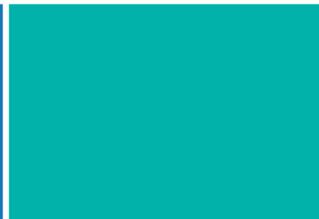
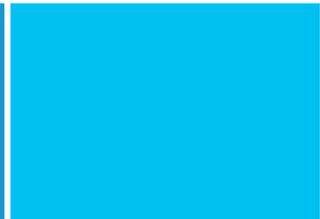




ビジネス アドバイザリー

国内で既存事業を拡大しようとしている企業や、インドで事業設立を計画している外国企業に、当社はワンストップの解決策をお届けします。



SKP概要

SKPは、グローバルビジネスを展開する企業に対し、会計、税務、市場調査、事業拡張のサービスを、様々な産業、分野に提供いたします。



50+

年以上の会計、アドバイザリー、監査、税務における経験



1200+

社以上のお客様に対し、ビジネスの躍進を支援



1000+

人以上の会計、法務、税務、ITに特化した従業員



45+

カ国にわたる顧客の国

SKPの全方位

当社はパートナーとして存在し、サービス・プロバイダーではないと考えています。
当社のアプローチは全方位的であり、インドにおいて、適切で革新的な解決に導きます。

その目的は、定義された仕事の範囲を超えている場合でも、常に最適な解決策を提供することです。

お客様への当社のアプローチはシンプルで、当社は皆様のパートナーとして、単なるサービスプロバイダーではないと考えます。このようなフレームによって、皆様の最高の利益のために貢献し、最も複雑な業務もシームレスに処理するように、ソリューションを企画、立案、実行することを保証します。

当社は、お客様の個別、固有の課題に対しても、最も重要な要素を把握するよう学習し、適切で革新的な解決に導きます。

SKPでは、業務の定義範囲を超えた問題に踏み込み、状況のあらゆる側面を探求し、確認します。当社は皆様の360度全方位-解決策を提供するパートナーです。

当社のサービス

当社は創業以来、創設者はプロフェッショナルの基準や行き届いたサービスを強調して参りました。インドは、宗教、文化、地域、業種、背景によって様々な課題、問題が圧制します。これらの問題に対し、外国企業にとってもっとも適切なサービスをを反映し続けています。

監査

不正調査/調査
内部統制、リスク管理
技術顧問

事業顧問

取引顧問
経営相談
グリーンフィールドとセットアップ
事業再編
デューデリジェンスと評価
規制アドバイザー

企業向けサービス

会計
給与
秘書関連事項
内部統制

事業プロセス管理

財務会計
グローバル給与とコンプライアンス
契約管理

税務

アドバイザー、コンプライアンスと法務対応

- 直接税
- 間接税
- 移転価格

当社のグローバルなビジネスに焦点を当てたサービスは多様であり、単に解決策のみならず、360度全方位の解決策を要することを認識しています。

お客様のニーズから起こる、先ず概念化から始まり、実施、さらに継続する事業に関連するすべての側面に対応するサービスを提供しています。

ビジネスアドバイザー

事業の確立

- 事前の投資規制の助言
- 会社の設立の支援
- 事業の登録の支援
- 産業奨励策の調査、助言

規制コンサルティング

- FDI 規制の調査、助言
- 会社法の調査、助言
- 直接および間接的な課税
- 為替管理規程の調査、助言
- 資本構造化の調査、助言
- 外国貿易政策の調査、助言
- 労働・就業規則の調査、助言
- 工場規程の調査、助言
- 業界固有の規制の調査、助言

ビジネスアドバイザー

- 市場調査と戦略
- パートナー探し
- グリーンフィールドの設定
- プロセス・コンサルティング
- 事業プランの見直し

トランザクションアドバイザー

- 買収および合併事業の助言
- デュー・デリジェンス(正当な評価)
- 評価
- 取引の構造化
- 事業再構築

競合分野の分析

- 合併と買収
- 反競争的協定の禁止
- 独占的行動とその他の事業慣行

プロジェクト管理

- 以下のためのワンストップ窓口：
- グリーンフィールドの設定
 - 事業再構築
 - 事業の移行
 - 合併と買収

事業の確立

投資前の規制のアドバイザー

- FDI (外国投資法) 規制の助言
- 会社法の調査、助言
- 直接課税/間接税の調査、助言
- 為替管理規制の調査、助言
- 資本構造の調査、助言
- 外国貿易政策の調査、助言
- 労働雇用のコンプライアンスの調査、助言
- 工場規程の調査、助言

事業の登録

- サービス事業所の登録
- 企業形態、貿易モデルの確立
- 企業形態、製造モデルの確立
- 労働登録
- それぞれ必要な官公庁への登録
- 継続的なコンプライアンスの遵守

組織のセットアップ

- 完全子会社 (WOS, Wholly Owned Subsidiary) の登記
- 連絡用オフィス (リエゾン オフィス) の登記
- 支店 (ブランチ オフィス) の登記
- プロジェクトオフィス (PO) の登記
- 有限責任事業会社 (LLP, Limited Liability Partnership) の登記

政府の奨励策の調査、享受

- 中央と州政府の奨励策の調査
- 投資促進案の調査
- 産業部門固有案の調査
- 輸出促進案の調査

規制コンサルティング

事前投資の調査とアドバイザー

- FDI法及び外国貿易政策(FTP)
- 参入戦略の調査と助言
- 資金調達オプションの調査と助言
- 会社法の事項に関する助言

事業の再構築

- 企業結合
- 会社分割、不調部門(製品)と売掛金の回収
- 削減、割当資本の買い戻しと再編成
- 内部および外部の事業再構築

法務支援

- 法的契約の起草
- 工場規程の調査と助言
- 法的契約の審査と助言
- 労働・就業規則の調査と助言
- 業界固有の規制の調査と助言

事業撤退

- 清算戦略の立案
- 事前清算活動の管理
- 営業活動の委譲、停止
- 自主的かつ法廷的清算

ビジネスコンサルティング

市場調査と戦略

- 市場構造と規模の調査
- 成長速度の調査
- 使用可能製品およびサービスの提供の調査
- 重要な顧客および顧客分割の調査
- 市場動向の調査
- 規制および税務環境の調査
- 競合他社の調査

グリーンフィールド設定

- 工場所在地の立案
- 土地や施設の事前調査
- 土地の割当の申請、許可の支援
- 必要な承認の調達
- プロジェクト管理のサポート

プロセスコンサルティング

- 主要なプロセスの特定
- 規制方針の変更の調査
- 技術開発の支援
- 主要なプロセスの優先の決定
- プロセスのギャップの分析
- 再設計とプロセスの改善
- モニターの実施

事業プランサービス

- 事業計画の検証
 - チャレンジの仮定
 - ギャップの特定
 - 調査・分析
- 事業計画の開発
 - 事業の理解
 - 目標
 - 総合計画の準備

トランザクション アドバイザリー

買収および合併事業のアドバイザー

- 取引 アドバイザリー
- 買収の委任
- 合併の委任

デュー・デリジェンス(正当な評価)

- 営業デューデリジェンス
- 財務デューデリジェンス
- 税務デューデリジェンス

評価サービス

- 企業間取引の評価
- ポートフォリオ企業の評価
- 規制上の要件
- 無形資産の評価

トランザクションの構造化

- 資本の構造化
- 税の構造化
- 取引の構造化
- 規制のアドバイザー

事業構造化

- 持株会社の管轄
- 組織の選択
- 規制の統制
- 計画、スケジュール、およびモニター再編計画
- 法務顧問との連携
- 規制当局と連携
- 整理/清算

競合他社の対策と分析

合併・買収の取引

- 競合他社の評価の概要
- 市場の定義
- 参入の障壁
- 市場構造と競争への影響
- 経済効率
- デュー・デリジェンス(正当な評価)
- フォレンジック会計
- 取引の再編
- 競争市場の分析

反競争的協定の禁止

- 厳格な経済分析
- 市場カルテル化疑惑の評価
- 競合および非競合の挙動の区別
- 価格パターンおよびバリエーションの分析
- 販売および市場占有率の動的変化の評価
- 公開価格表や契約などの手段の容易化

独占的行動と他の事業慣行

- 市場における支配的地位の乱用
- 市場の競争動態
- 競合企業からの代替製品およびサービスの選択
- 需要の弾力性
- 参入障壁の性質及び程度

SKPチームは、競合への影響の要約をいくつか準備しており、当社が扱ったM&Aの取引は確実に30日以内にCCIを通過し、当社の顧客のつなぎ融資やその他の費用を大幅に節約しています。

当社はお客様に有利なように、CCIやその他の規制当局の決定を容易にするために、複雑な事業問題を明らかにすることに誇りをもって努めています。

プロジェクト管理

グリーンフィールドの設定

事業再編成

事業拡大

合併と買収

合併後の統合

ERP導入

プロセスの最適化と変更

整理および支出の軽減

組織変更

- 事業運営への影響は無し
- 焦点の通りにリスクを軽減し、専門家チームが再編活動、実行計画、予算、スケジュールおよび報告書を管理
- 経営トップの意思決定を支援するためにMISの統合、分析、および公平なプレゼンテーションを通じて進歩を統合的に表示
- トップレベルの期待と実行レベルにおける重要段階の間のギャップを埋める
- 進捗状況および基本状況に関する独立した公平な視点
- プロジェクトの進捗状況に焦点を当て、経営トップの期待と基本の進捗を確実に揃える
- 整合性と機密性を損なうことなく、核心部管理への独自の情報の流れを確認する

- 様々な重要活動のための実行戦略、ロードマップ、取引の詳細な実行計画とチェックリストの作成
- 問題解決や意思決定を容易にする様々な利害関係者や意思決定者間の調整
- コンサルタントその他の外部関係者との調整
- トップ経営陣、利害関係者、外部関係者との調節や通信インタフェースの唯一ポイントとして機能
- プロジェクトに関与する重要活動の追跡やフォローアップを行い、様々な内部および外部の資源やコンサルタントの成果物の位置合わせを可能にする
- 財務、税務、法務、運用手順でギャップを埋める
- 予算、計画実行、資源とインフラの配分、資金の流れ、複雑な手順やアイテム関連の合意のためのホワイトペーパーなどの様々なプロジェクト管理項目の追跡と準備
- 取引の進捗状況、問題や意思決定ポイントについてリーダーシップ・チームへの定期的な更新

当社のチーム



ディープティ・アフジャ
Partner

13年以上の経験を持つディープティは、取引のサポートやビジネスアドバイザーを主導しています。女史は、銀行、繊維、医薬品、製造業、サービスおよび非営利事業体を含むいくつかの業界のアドバイザーの受託の経験を持っています。女史は積極的に評価、デューデリジェンス、事業再編、合併、無形の評価額での相乗効果の推定、取引の構造化、グリーンフィールドの設定サービス、そしてトランザクションアドバイザーサービスのあらゆる面に携わってきました。

ディープティはこれまでに合併、規制、合併事業、買収、分割及び商標などの様々な目的の評価の処理をしました。女史は大手多国籍企業、民間所有権会社や投資家の代わりに様々なデューデリジェンスのアセスメントを主導し、インドで数社の多国籍企業の存在の確立を支援してきました。



マノージ・ギドワニ
Partner

マノージは、マーケティングとコミュニケーションチームのリーダーで、グループ全体のマーケティング戦略や取り組みを担当しています。氏は、可視性とそのサービスに対する需要の最大化におけるSKPの実践をサポートしています。ブランド構築に焦点を当てつつ、氏は絶えず強い関係を開発し、当社グループのネットワークの拡大に向けて取り組んでいます。

氏はクロスボーダービジネスで20年以上の経験を持ち、数多くのビジネスコンサルティングのアセスメントを処理し、インドでグリーンフィールド事業の設立を予定しているグローバル企業に適切な投資ガイダンスと助言を提供してきました。氏は、米国、英国、ドイツ、日本からの企業との関係を構築する上で貢献し、またその国際事業展開の計画においても、いくつかの事業に尽力しました。

当社の国際ネットワーク



監査、会計、税務、顧問サービスの包括的なポートフォリオを提供する主要な世界一流の独立ネットワークメンバーNSXid会計およびコンサルティング会社のNexia インターナショナルのメンバー

2015年の手数料収入は31億米ドル

世界で10位
2016年国際会計公報調査による

121カ国にまたがる250以上の
会員企業

28000名以上の外部スタッフに
支援された2600名以上のパートナー

アクティブ・ネットワーク

品質を駆動しコラボレーションを促進して、極めて活動的なネットワーク効果のある解決策を国内やグローバルに提供するために、その会員企業を有効にする

卓越性の約束

パートナー主導による継続性を確保し、お客様へのサービス、専門知識と事業の深い理解を実現

事業に熱心

起業家精神を持ち、SMEや所有者管理事業に密接に関連できる人々とのつながり

国際的な成長を支援

ローカル企業と協業し、Nexiaの国際ネットワークを介して、そのお客様が自信を持って新しい国際市場に進出するのを支援

当社の実績

解決策のプロバイダーとして、当社はおお客様の立場に立って、その課題を自分のものとして理解して対処します。パートナーとして、当社は一目で相互の利益を維持しながら、その関係の構築に努めています。当社はおお客様の要件と併せて、技術革新と卓越性への当社の渴きを優先させます。



2009年から2016まで毎年、インドの主要な税務レビュー世界税務ガイドで、インドにおける主要税務企業として掲載

2014年、2015年、2016年のTP Weekのワールド移転価格ガイドにおいて、インドでも有数の移転価格企業として掲載

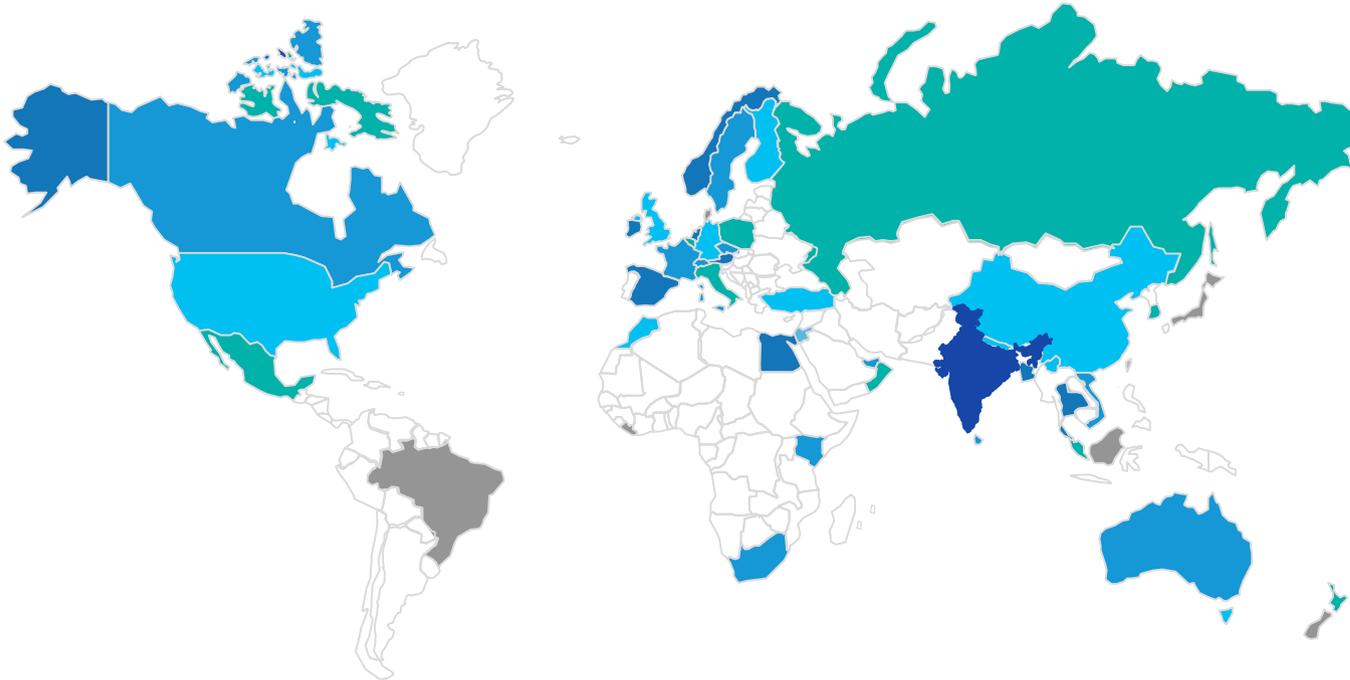
アジア税務賞において2016年のインド税務企業を受賞



2015年のNexia国際企業オブザイヤー賞を受賞

2015年のソーシャルメディアネットワーキングチャンピオン賞の国際会計広報賞を受賞

当社のお客様マップ



オーストラリア
オーストラリア
バングラデシュ
ベルギー
ブラジル
カナダ
ケイマン諸島

中国
キプロス
チェコ共和国
デンマーク
エジプト
フィンランド
フランス

ドイツ
香港
インド
アイルランド
イスラエル
イタリア
日本

ケニア
リヒテンシュタイン
ルクセンブルク
マレーシア
モーリシャス
メキシコ
オランダ

ニュージーランド
ノルウェー
オマーン
ポーランド
カタール
ロシア
シンガポール

南アフリカ
韓国
スペイン
スリランカ
スウェーデン
スイス
台湾

タイ
トルコ
アラブ首長国連
邦
イギリス
アメリカ
ベトナム

SKPの利点

気配りの文化

SKPでは当社チーム、顧客、社会に一様に配慮

- 当社はどのレベルでも取り組みを「できる」姿勢を取り組みます
- 成長と卓越性のためのプラットフォームを常に提供します
- 当社のお客様には、透明性、誠実さ、個人的なタッチを信じます
- 当社の企業としての社会的責任への取り組みは進行中です。当社の積極的なチームは常に必要がある団体と提携しています。

豊富な経験

- インドと海外のニーズを統合するグローバルなアプローチをおこないます
- 理論と実践の両方のバランスを量る実用的な解決します

卓越性の約束

- 共同アプローチをおこないます
- 単一の連絡先により、手間のかからない調整とシームレスなサービスを保証します
- お客様指向の方法なので、関連した解決策を提供します



ムンバイ
プネー
ハイデラバード
ニューデリー
チェンナイ
ベンガルール
トロント
シカゴ
ドバイ



申し込む

私たちとつながる



www.skpgroup.com

skpgrp.info@skpgroup.com

DISCLAIMER

ここに記載されている内容は、専門的なアドバイスとしてではなく、情報の伝達のみを目的としています。機密情報または法的に特権のある情報が含まれる場合があります。受領者は、本資料またはその内容の開示、複製、配布が違法であり、厳格に禁止されていることを通知します。また、内容はいかなる意見/アドバイスともみなすことができず、いかなる決定の根拠としても使用されるべきではありません。決定/アドバイスを受ける前に、資格のある専門アドバイザーに相談してください。ここに記載されている情報の正確性を保証するために十分な注意を払っていますが、ここに記載されている情報の正確性および妥当性については、明示的または暗示的に保証されていません。SKPビジネスコンサルティングLLPは、本資料に依拠している者がいかなる損失を被ったとしても、一切の責任を負わないものとします。



SKPビジネスコンサルティングLLPは、「Nexia International」ネットワークのメンバーファームです。ネクサ・インターナショナル・リミテッドは、それ自体の名称でサービスを提供しません。ネクサ・インターナショナル・リミテッドとネクサ・インターナショナル・ネットワークのメンバーファーム（ネクシアという言葉を含む名前を取引されるメンバーを含む）は、世界的なパートナーシップの一部ではありません。Nexia Internationalの免責条項については、ここをクリックしてください。

Freepikによって設計されたアイコン